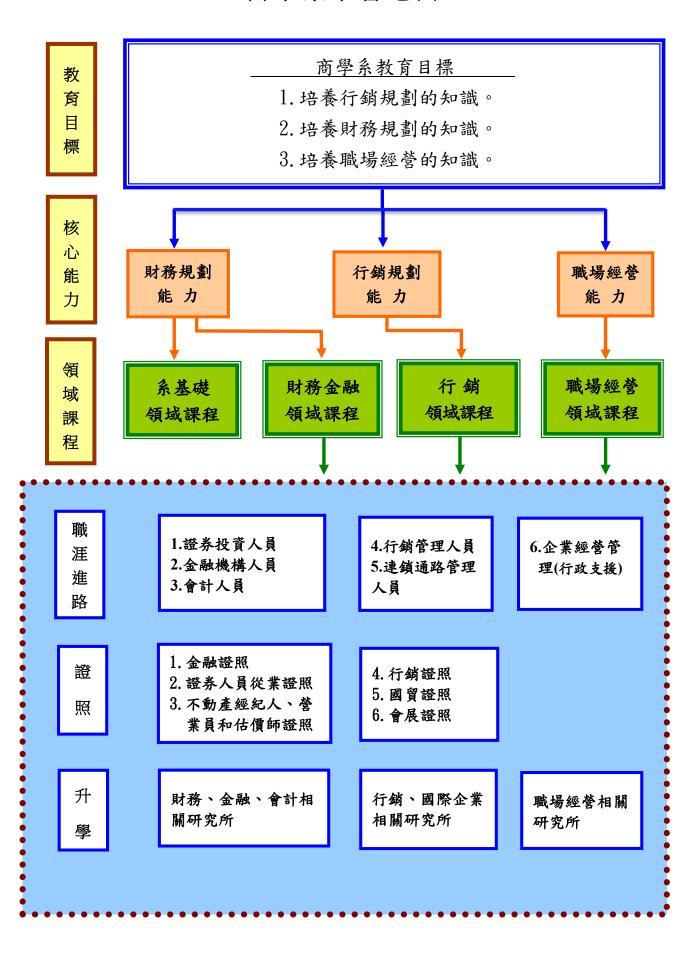
商學系學習地圖



商學系課程結構圖

圖;商學系課程結構圖

如表 1; 商學系課程結構圖的讀圖解說 如表 2; 商學系課程設計與規劃原理之說明

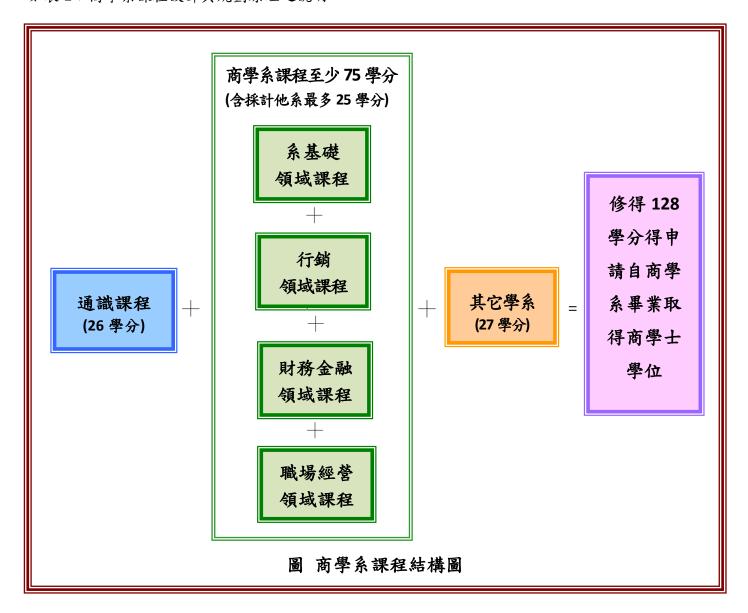


表1 商學系課程結構圖讀圖解說

圖別	讀圖說明		
商學系課程結構圖	 1.左邊方形圖塊為「通識課程」,102學年度(含)之後的入學新生,依學校規定必須修滿26學分。 2.中間方形圖塊為「商學系課程」,又細分為「系基礎領域」、「行銷領域」、「財務金融領域」與「職場經營領域」等四大領域,選擇二個以上領域修讀,本項本系課程至少需修得75學分(含採計他系最多25學分)。 3.右邊方形圖塊為「其它」,意指學生在選定特定領域修讀後,可再選讀本系所開其它課程,或亦可選讀其他學系所開設之課程,本項至少需修得27學分。 4.最後方形圖塊為「畢業總學分」,以上三大方形圖塊之課程總計修得128學分,始取得商學學士學位。 		

商學系課程位階表(112學年以前)

※預定新開課程

領域	基礎課程	專 業 課 程	進階課程
系 基 礎	經濟學入門(暑)	總體經濟學	
	會計學概要(暑)	※產業經濟學	
	商用微積分		
	商用統計學		
	個體經濟學		
	會計學		
行 銷	文化行銷(暑)	金融服務行銷	連鎖管理學
	公共關係學(暑)	國際貿易實務	流通管理學
	行銷企劃	國際行銷學	貿易證照檢定實務
	消費者行為	品牌經營管理	
	廣告學原理	綠色行銷(暑)	
	行銷學原理	文創行銷(暑)	
	整合行銷傳播	廣告管理	
	策略行銷分析	國際經貿發展與趨勢	
	全球化的經濟觀點與反思	會展管理概論	
財務金融	商業倫理(暑)	財務報表分析	國際金融與匯兌
	金融市場常識與職業道德(暑)	投資理論與分析	衍生性金融商品
	貨幣銀行學	成本會計(100年新版)	銀行實務
	不動產投資與實務	※成本與管理會計學	證券市場與交易實務
	理財規劃與實務	※不動產估價	※財務資訊分析與應用
	※不動產經紀法規		※不動產投資分析
職場經營	個人行銷與形象管理	家族企業管理	
	商業應用軟體與生活應用實務	時尚經營管理	
	銀髮族事業概論	商業簡報理論與實務	
	顧客服務管理	專案企劃之理論與實務	
	職場個人魅力經營		
	連鎖經營實務		

商學系學分學程介紹

一、「行銷企劃」學分學程

簡介:打造全方位的「行銷人才」幫助企業獲得競爭優勢,與消費者共創雙贏。

課程規劃:至少需修讀 21 學分(含核心課程 3 學分與選修課程 18 學分)。

核心課程:行銷企劃(3)。

選修課程:服務業行銷與管理(3)、行動商務與娛樂(2)、消費者保護法(2)、消費者行為(3)、連鎖管理學(3)、策略行銷分析(3)、品牌經營管理(3)、流通管理學(3)、行銷學原理(3)、廣告學原理(3)、廣告管理(3)、文化行銷(2)、綠色行銷(2)、文創行銷(2)、國際行銷學(3)、整合行銷傳播(3)

二、「證券從業人員證照」學分學程

簡介:針對「證券商業務人員」、「證券商高級業務人員」及「證券投資分析人員」等證 照考試開設。

課程規劃:至少需修讀 20 學分(含核心課程三科與選修課程四科)。

核心課程:金融市場常識與職業道德(2)、證券投資分析(3)、財務報表分析(3)、證券市場與交易實務(3)、投資理論與分析(3)、商業倫理(2)。

選修課程:金融市場與機構管理(3)、財務管理(3)、金融機構管理(3)、個體經濟學(3)、 總體經濟學(3)、顧客服務管理(3)、會計學(3)、衍生性金融商品(3)、貨幣銀 行學(3)、行銷企劃(3)、理財規劃與理財工具(3)、理財規劃與實務(3)、不動 產投資與實務(3)、銀行實務(3)

三、「國際商務」學分學程(新開學程)

簡介:提昇學生從事國際商務工作的能力,考取國貿技術士和會展專業人員初階認證。

課程規劃:至少需修讀 21 學分(含核心課程 3 學分與選修課程 18 學分)。

核心課程:國際貿易實務(3)、會展管理概論(3)。

選修課程:行銷學原理(3)、消費者行為(3)、經濟學入門(2)、行銷企劃(3)、國際行銷學(3)、慶典規劃行銷(2)、國際經貿發展與趨勢(3)、貿易證照檢定實務(3)、跨境電子商務(3)、策略行銷分析(3)、整合行銷傳播(3)、服務業經營管理(3)、網路拍賣與團購管理(3)、消費者保護法(2)、商業倫理(2)、實用英文(2)、日語入門(2)、生活中無所不在的經濟(2)。